

IMPORTANZA DELLE ANALISI ECONOMICO PATRIMONIALI NELLE JOINT VENTURE

CON PARTICOLARE RIGUARDO ALLA TURCHIA

By Dimitra Köknar

Nel bel mezzo di una completa globalizzazione commerciale, ha sempre piu' importanza sapere con chi si va a "sposarsi".

La questione della scelta del giusto partner commerciale, si fa' ancora piu' importante qualora si ha l'intenzione di scegliere un partner commerciale estero dove viene in rilievo l'importanza delle indagini economico patrimoniali ovvero il cosiddetto 'Due Diligence'.

Sotto questo profilo mentre le aziende piccole sono meno attrezzate per via delle diversita' linguistiche, culturali e legislative, le grandi aziende sono molto piu' preparate per fronteggiare tali diversita'.

Un punto importante ; Da una scelta sbagliata del partner commerciale in un paese estero potrebbero derivare danni molto gravi per l'azienda piccola mentre la grande azienda potrebbe comunque farcela benché con difficoltà. Da questo semplice ragionamento si può dedurre che anche la piccola azienda ha bisogno di tutelarsi quanto e se non di piu' di una grande azienda.

Per minimizzare i rischi;

- Avere un approccio **non** pienamente di fiducia nell'apparenza del potenziale partner e avvalersi dei servizi di professionisti del campo legale nonché fallimentare i quali forniranno dati su eventuali debitori e creditori del potenziale partner, i suoi beni nel paese d'origine nonché all'estero, la presenza di eventuali società offshore, le partecipazioni societarie, i procedimenti legali e penali a carico, dati sull'affidabilità finanziaria nonché sulla reputazione e le referenze bancarie.
- Definire in maniera chiara e dettagliata alcuni punti fondamentali nella fase preliminare potrebbe evitare l'insorgenza di problemi nella fase operativa come 'obiettivo comune, le strategie, doveri e responsabilità delle parti, i ruoli e i settori d'attività', utilizzo delle risorse, redigendo il 'Business Plan'.
- Definire il contenuto dell'assistenza tecnica redigendo il 'Technical Assistance Agreement'.

La Turchia, in parallela alla sua reputazione di essere un paese 'amico' degli investimenti esteri, con la Legge 4876 sugli Investimenti Diretti Esteri, ha equiparato gli investitori esteri ai cittadini turchi sotto il profilo di diritti e responsabilità. Turchia, uno dei paesi emergenti con un fortissimo margine di sviluppo, con le opportunità offerte riguarda ai piani degli incentivi, ridotti costi della mano d'opera nonché le altre condizioni come le facilitazioni offerte dal settore logistico e la posizione strategica del paese stesso ne fanno un punto irrinunciabile per le attività commerciali quindi un luogo d'eccezione per le joint ventures.

Le Joint Ventures che servono a realizzare il comune obiettivo di avere un aumento di capitale nel medio termine integrando le rispettive attività/capacità manageriali, tecniche, operative e finanziarie delle parti, si costituisce;

- Per partecipazione o acquisto di una società estera già esistente
- Per creazione di una società con un socio locale
- Per creazione di una società in un paese terzo
- Per creazione di una società con soci azionari privati oltre agli azionisti principali

Joint Venture secondo il sistema giuridico Turco;

Relazioni Interne;

- Le parti hanno responsabilità congiunta mentre negli accordi di consorzio tale responsabilità è parziale quindi le parti saranno responsabili solo degli adempimenti che incombono su loro stessi senza dover rispondere degli inadempimenti altrui.
- I soci possono regolare le proprie relazioni interne come vogliono con il limite di rispettare le disposizioni obbligatorie in materia.
- I contributi delle parti può essere di natura diversa come finanziaria, reputazione personale, esperienze..etc. Se non vi è un accordo contrario, la partecipazione societaria deve essere di pari quantità.
- La parte che ha anticipato delle spese ha diritto di richiederle ad altri con interessi.
- Nessuna delle parti può intraprendere un'attività contraria all'obiettivo della joint venture. Nel caso contrario altri soci/socio ha diritto all'indennità.
- Se non vi è un accordo diverso, le decisioni si prendono in unanimità. Si considera il maggior numero di persone e non maggior quota.
- La joint venture può essere gestita da parte di un solo socio come da un soggetto scelto come direttore nonché da parte di tutti i soci. Se la questione non è regolata con il contratto principale, nella gestione vengono coinvolti tutti i soci.
- I soci che svolgono l'attività senza dimostrare la necessaria diligenza, possono essere tenuti a versare indennità ad altri soci che ne hanno subito i danni.

Relazioni Esterne;

- Joint venture, come contratto non è un'entità giuridica indipendente, di conseguenza le parti devono agire insieme per intraprendere un'azione legale. Il socio che ha autorizzazione da parte di altri soci può agire anche da solo.
- Joint venture, sempre legato alla sua natura giuridica non indipendente, anche una richiesta di finanziamento alla banca può essere presentata solo a nome di soci/socio.
- Entrata nella joint venture di un socio nuovo dipende dalla decisione di tutti gli altri soci.

Alla luce di quanto brevemente spiegato qui, si potrebbe concludere dicendo che la Turchia, un paese emergente per eccellenza sotto diversi profili, di conseguenza anche un fertile terreno per costituire delle joint venture con partners locali adottando le misure necessarie nella scelta del partner nonché conoscendo la relativa legislazione in corso.